

Als eines der führenden Großhandelsunternehmen rund um die Verbindungs- und Befestigungstechnik in Europa ist es unser Anspruch, zuverlässige Lösungen anzubieten, die unsere Kunden begeistern. Gelebte Partnerschaften, das große Know-how unserer Mitarbeiter sowie die hohe Qualität unserer Produkte und Dienstleistungen sind das Fundament unseres Erfolges – heute und in Zukunft.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort für unsere Niederlassung in **Lemgo** einen

VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) IM AUSSENDIENST für den Raum Süddeutschland

Wir bieten Ihnen:

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Ein wertschätzendes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Eine leistungsgerechte Vergütung mit interessanten Nebenleistungen
- Eine moderne Home-Office-Ausstattung und Firmenfahrzeug
- Flexible und eigenverantwortliche Steuerung Ihrer Arbeitszeiten
- Platz und Umsetzungsmöglichkeiten für Ihre Ideen und Vorschläge

Ihre Tätigkeiten:

- Ausbau unserer Marktpositionen durch gezielte Neukundengewinnung im Bereich KFZ-, Elektrogroßhandel
- Strategische Entwicklung unserer Bestandskunden und Kontaktpflege auf allen Entscheidungsebenen und -bereichen
- Potenzielle neue Kunden identifizieren aus Verbands-Adressebeständen, aus Messekontakten oder aus Marketing-Aktionen
- Anwenderorientierte technische Beratung über alle Produkte und Dienstleistungen der Joseph Dresselhaus GmbH & Co. KG
- Kontinuierliche, genaue Anforderungen der Kunden erfassen und das passende Leistungsangebot zusammenstellen (Produktkonfiguration, Produktpräsentationsform, Bestückungsplan)
- Ausarbeitung von individuell zugeschnittenen Angeboten und Versorgungslösungen
- Ausarbeitung und Halten von Unternehmens- und Projektpräsentation beim Kunden
- Kontinuierliche Abstimmung und Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Preisverhandlungen
- Ergebnisorientierte Umsetzung von Umsatzzielen
- Besuch und aktive Teilnahme an Fachmessen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische und / oder technische Ausbildung
- Sehr gute Produkt- und Branchenkenntnisse
- mind. 3 Jahren Berufserfahrung im Vertrieb
- Affinität zu technischen und erklärungsbedürftigen Produkten und Dienstleistungen
- Unternehmerische Denkweise, Flexibilität und hohe Motivation
- Selbstbewusste, zuverlässige und teamorientierte Arbeitsweise mit ausgeprägter kommunikativer Kompetenz
- Sichere Anwendung der MS-Office-Programme (Office 365)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Wohnort nach Möglichkeit in der Verkaufsregion

Ihre Bewerbungsunterlagen, gerne per E-Mail, senden Sie bitte an:
Frau Bianca Lippke, b.lippke@dresselhaus.de